

CONCEPTEUR VENDEUR DE CUISINES (H/F) CHASSENEUIL DU POITOU/POITIERS - 86

VOTRE FUTURE ENTREPRISE



Schmidt fonde son savoir-faire sur plus de 50 ans d'expérience et place très haut son exigence de satisfaire toujours plus et mieux les besoins de ses clients.

Le magasin de Chasseneuil a été créé en 1994 dans la zone nord de Poitiers, et est certifié ISO 9001. Le showroom a été intégralement refait en 2009.

L'équipe est composée de 5 vendeurs expérimentés présents depuis plusieurs années, et ils cherchent aujourd'hui à intégrer leur futur collaborateur.

300 ODV par mois.

VOTRE PROFIL IDEAL

- Dynamique et motivé, vous êtes désireux de vous investir au sein d'une équipe soudée.
- Ambitieux et volontaire, il vous tient à cœur d'atteindre et de dépasser vos objectifs.
- Vous êtes responsable et autonome durant la totalité du projet client.
- Votre sens du contact et votre aptitude commerciale ne sont plus à démontrer.
- Vous habitez sur le secteur.

Envoyez votre lettre de motivation et CV sous référence
RH/ Chasseneuil du Poitou: contact@batirecrute.com

LA DEFINITION DU POSTE

CONCEPTEUR VENDEUR DE CUISINES

- Votre principale mission sera de concevoir et d'aménager les pièces à vivre de votre client en réalisant des aménagements esthétiques, ergonomiques et fonctionnels.
- Votre rôle sera de développer un relationnel rassurant, d'être à l'écoute de votre client, de le conseiller, de le faire rêver. Vous serez le garant de sa satisfaction, de l'accueil en magasin jusqu'à la pose de son projet à son domicile.

VOS CONDITIONS DE TRAVAIL

- Lieu de travail : Chasseneuil du Poitou
- Horaires de travail réguliers.
- Repos le dimanche plus une journée par semaine.
- Rémunération attractive composée d'un fixe + commissions.
- Poste de commercial sédentaire nécessitant des déplacements de proximité au domicile des clients pour effectuer les prises de côtes et la validation de fin de chantier
- Mise à disposition d'un poste vendeur et d'une assistante commerciale pour l'ensemble de l'équipe.

VOTRE INTEGRATION

- Vous bénéficiez d'une formation spécifique aux produits et à la méthode de vente, d'une durée de 5 semaines réparties sur plusieurs mois. Formation réalisée par l'enseigne et en région.
- Vous bénéficiez d'un suivi personnalisé en étroite collaboration avec votre chef de vente, véritable garant de votre réussite.